



Spitzentechnologie sucht Spitzenmotivation (m/w/d) !

Wir sind ein Familienunternehmen in der Region Paris, das eine führende Stellung bei EMV Abschirmungen einnimmt. Unsere Produkte wie Silikondichtungen, elektrisch leitende Elastomere, HF-Abschirmungen sowie thermisch leitende Materialien finden vielseitige Anwendung in der Industrie.

Mehr Informationen zu uns unter : www.getelec.com

Zur Verstärkung und zum Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in Deutschland suchen wir eine/n dynamische/n und vertriebsstarke/n

Sales Manager Deutschland (m/w/d) im Home-Office

Ihre Herausforderung : Weiterer Ausbau des bestehenden Marktes

Als Sales Manager Deutschland übernehmen Sie vor allem die Betreuung der Bestandskunden sowie die Akquise von Neukunden. Zielbranchen sind : Luft- und Raumfahrt, Rüstungsindustrie, Automotive, Energietechnik, Industrieelektronik und Telekommunikation. Sie werden in ständiger Verbindung mit unserer Zentrale bei Paris arbeiten, die Ihnen alle notwendige Unterstützung geben wird.

Ihr Stützpunkt (Home-Office) sollte sich vorzugsweise im süddeutschen Raum befinden, da sich der Großteil der potenziellen Kunden in dieser Region befindet.

Diese Position bietet Ihnen sehr großen Freiraum für eigene Verantwortung.

Ihr Profil: vertriebsstark – dynamisch – zielorientiert

Technische und/oder wirtschaftliche Ausbildung/Studium, mehrjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte im B2B-Bereich, sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, ggf. Französischkenntnisse.

Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Kommunikationsstärke.

Kurze Wege: Ihr Erstkontakt

Sind Sie interessiert? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen. Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an unseren Berater Roland Blass, roland.blass@blass-consulting.com.