

**Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber:** Als innovativer Hersteller von Maschinen und schlüsselfertigen Anlagen im Bereich **Prozess- und Verfahrenstechnik** sind wir international ein gefragter Partner. Als Lösungsanbieter haben wir bisher für unsere Kunden u.a. aus der Chemieindustrie und Nahrungsmittelherstellung zahlreiche Anlagenprojekte realisieren dürfen und es werden stetig mehr.

Wir punkten mit unserer Flexibilität und unserem, über viele Jahrzehnte gewachsenen, Knowhow. Dabei profitieren unsere Mitarbeitenden und somit auch unsere Projekte und Kunden von der hervorragenden abteilungsübergreifenden Zusammenarbeit.

Für die Betreuung unserer Kunden und deren spannende Projektanfragen rund um die Themen Fördertechnik, Dosiertechnik, Abfüllanlagen etc. suchen wir Sie als

## Vertriebsingenieur | Sales Manager m|w|d im Anlagenbau | Verfahrenstechnik - südlich von Augsburg

### Unsere Philosophie: Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater und Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

### Ihre Ansprechpartnerin:



**Katrin Müller**  
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte per E-Mail an:  
**job@mcs-personal.de**.

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Frau Katrin Müller gerne mobil unter 0176 | 22 94 58 58 zur Verfügung.

**m.c.s** Personalberatung GmbH  
Haunstetter Str. 112  
86161 Augsburg  
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0  
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15  
www.mcs-personal.de  
info@mcs-personal.de



### Wir bieten Ihnen

- Spannende, weltweite Projekte bei internationalen Kunden mit nachhaltigen und hochwertigen Maschinen und Anlagen
- Ein kompetentes und erfolgreiches Team im Vertrieb und der Projektabwicklung
- Eine sichere und zukunftsorientierte Stelle mit viel Eigenverantwortung
- Ein Umfeld mit langjähriger Mitarbeiterzugehörigkeit sowie hoher Wertschätzung seitens der Geschäftsleitung
- Eine Branche, die kontinuierlich wächst und weitestgehend unabhängig von konjunkturellen Schwankungen ist
- Ein attraktives Gehaltspaket, Home-Office-Tage
- Lediglich 10 - 15% Reisetätigkeit

### Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Technischer Vertrieb von schlüsselfertigen Anlagen für Kunden im Bereich der chemischen Industrie, Food sowie Minerals
- Ermitteln der Kundenbedürfnisse und Beratung hinsichtlich der Umsetzbarkeit
- Technische Angebotserarbeitung und -präsentation bei unseren Kunden
- Verhandeln von Verträgen, Lastenheften und Gewährleistungsbedingungen
- Entwickeln und Ausarbeiten von Anlagenkonzepten sowie dem Anlagendesign mit Unterstützung der Fachabteilungen und anschließender Vorstellung beim Kunden
- Mitwirkung bei der Erstellung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
- Schnittstelle zwischen Kunden und Projektmanagement
- Erstellung von Nachtragsangeboten
- Öffentlichkeitsarbeit in Form von Messeauftritten

### Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Berufserfahrung im Vertrieb, Projektmanagement oder der Auftragsabwicklung im Industrieanlagenbau - bevorzugt prozesstechnische bzw. verfahrenstechnische Anlagen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikations- und Organisationsstärke sowie repräsentatives Auftreten
- Geringfügige nationale und internationale Reisebereitschaft (ca. 10 - 15%)

### Ihre Ausbildung

- Technisches Studium wie Maschinenbau, Umwelt- und Verfahrenstechnik, Prozesstechnik, Lebensmitteltechnik, Wirtschaftsingenieurwesen
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

**Firmensitz:** südlich von Augsburg  
**Dauer:** eine unbefristete Festanstellung beim Kunden  
**Termin:** ab sofort oder später