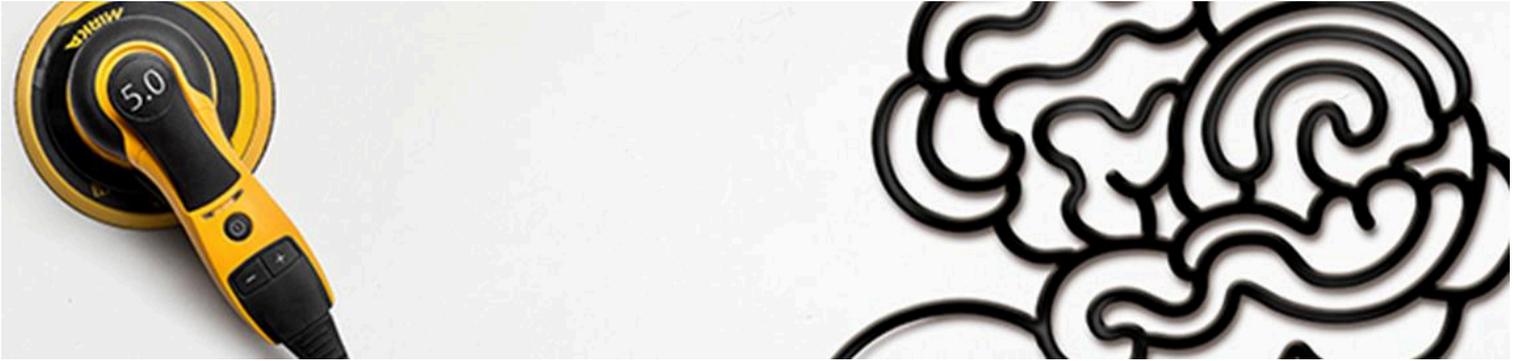


MIRKA



Das sind wir

Wir sind Mirka und machen richtig gute Schleifmittel und Schleifmaschinen. Gut heißt für uns: Beste Qualität, besondere Funktionen, Designs und verantwortungsvolle Herstellung. Wie wir das schaffen? Vor allem durch Teamplay. Gemeinsame Erfolge treiben uns an. Dafür übernimmt jeder von uns Verantwortung. Für uns ist aber hier nicht Schluss. Unser Team soll noch weiterwachsen. Gehen Sie mit uns „The Mirka Way“ und unterstützen Sie uns bei diesem Wachstum.

Area Sales Manager (/m/w/d) im Bereich Holzhandwerk für Süddeutschland

VOLLZEIT

Baden-Württemberg, Deutschland

Hybrid

Mit Berufserfahrung

08.05.24

Das bieten wir dir:

Als Area Sales Manager spielst du eine entscheidende Rolle in unserem Team. Du arbeitest eng mit unseren Kunden zusammen und bist für die Entwicklung und Umsetzung Deines Vertriebsgebietes im Süden Deutschlands verantwortlich.

Um sicherzustellen, dass du optimal in deinen neuen Job startest, bieten wir dir ein umfassendes Onboarding-Programm, das individuell auf dich abgestimmt ist. Du wirst von deinem Verkaufsleiter und anderen Kolleginnen und Kollegen eingearbeitet. Dabei erhältst du alle notwendigen Informationen, damit du deinen Job gut ausüben kannst. Als finnisches Familienunternehmen sind wir finanziell stabil. Dein Arbeitsplatz ist somit sicher. Teamarbeit, kontinuierliche Weiterentwicklung und kurze Wege zwischen den Abteilungen - das ist uns in der täglichen Zusammenarbeit wichtig, damit Entscheidungen rasch getroffen werden. Wir ermöglichen flexible Arbeitszeiten und Home-Office, damit du genügend Zeit für Freizeit und Familie hast. Zusätzlich bieten wir regelmäßige Firmenevents, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen und großzügige 30 Urlaubstage pro Jahr. Wir freuen uns darauf, dich in unserem Team willkommen zu heißen und gemeinsam unsere Erfolge zu feiern.

Das machst Du bei uns:

- Als unsere Speerspitze im Vertrieb genießt du einen hohen Gestaltungsspielraum: Die Betreuung deiner Kunden und der Auf- und Ausbau deines Kundenstamms liegen in deiner Hand.
- Deine Aufgabe ist es, neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren, Kundenbeziehungen aufzubauen und qualitativ hochwertigen Produkte erfolgreich zu vermarkten.
- Du lernst im täglichen Kontakt unsere Kunden (Handelspartner, Handwerker und Industrie) kennen und planst mit ihnen das nachhaltige Wachstum.
- Wir schätzen deine Erfahrung: Proaktiv bringst du deine eigenen Ideen und Vorschläge ein, wie wir unseren Vertrieb weiter pushen oder unsere Prozesse weiter optimieren können.
- Auch unsere Kunden möchten von deinem speziellen Wissen profitieren: Selbstsicher präsentierst, verkaufst und schulst du unsere innovativen Produkte beim Kunden vor Ort.

Das bist Du:

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches/technisches Studium bzw. eine kaufmännische/handwerkliche Ausbildung oder hast bereits Erfahrungen im kaufmännischen Außendienst.

- Du hast bereits Vertriebserfahrungen im Holzhandwerk
 - Du bist eine Vertriebspersönlichkeit: Mit deiner Energie und deiner Leidenschaft pusht du unsere Verkaufsaktivitäten auf ein neues Level.
 - Sowohl dein Team als auch deine Kunden schätzen an dir, dass sie sich stets auf dich verlassen können.
 - Ob es um eine neue Technologie oder fachspezifische Themen geht, du eignest dir neues Wissen gerne an. Nur durch lebenslanges Lernen entwickelt man sich weiter. Davon bist du überzeugt.
 - Mit MS Office kennst du dich gut aus. Du brauchst es für deine tägliche Arbeit bei uns.
 - Mit deinem Know How im Vertrieb weißt du, dass Reisen ein wichtiger Bestandteil deines Jobs sind. Bei Veranstaltungen und Messen knüpfst du wichtige Kontakte.
-

Dein mögliches Gehaltspaket:

Dein überaus attraktives Gehalt setzt sich aus 80% Grundgehalt und 20% variabler leistungsabhängiger Provision zusammen. Zusätzlich hast Du die Möglichkeit, attraktive Zusatzprämien zu erreichen. Innovation beginnt bei uns bereits bei der Arbeitsausstattung: Smartphone (iPhone), Tablet (iPad), Laptop und Firmenwagen stehen dir zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Kontakt zu uns:

Du magst es einfach und unkompliziert? Großartig wir auch. Du hast gerade keine Bewerbungsunterlagen zur Hand, möchtest uns aber trotzdem kennenlernen? Deine persönliche Ansprechpartnerin **Annika Otto**, steht dir unter **+49 6196 7616122** gerne telefonisch zur Verfügung. Alternativ kannst du ihr auch eine E-Mail unter Annika.Otto@mirka.com senden. Entscheide du, was für dich am einfachsten ist. Du magst es lieber klassisch und hast Bewerbungsunterlagen? Auch damit bist du bei uns willkommen. Über den Button **Online** bewerben kannst du dich über unser Bewerbermanagementsystem bewerben. Egal auf welchem Wege, wir freuen uns sehr, dich kennenzulernen!

ONLINE BEWERBEN ([HTTPS://JOBDB.SOFTGARDEN.DE/JOBDB/PUBLIC/JOBPOSTING/APPLYONLINE/CLICK?JP=45111342](https://jobdb.softgarden.de/jobdb/public/jobposting/applyonline/click?JP=45111342))
